

## **Gestor de Obra – Pós-Venda**

Procuramos um profissional experiente e dedicado para gerir contratos públicos de obra na área de pós-venda, garantindo a excelência na execução e monitorização dos serviços contratados.

### Responsabilidades:

- Acompanhar permanentemente a execução dos contratos públicos de obra na fase pós-venda
- Organizar e gerir a comunicação entre cliente interno e cliente externo
- Analisar, monitorizar e controlar a fase de garantias de obra
- Analisar a execução quantitativa e qualitativa de contratos de obra pública
- Detetar desvios, defeitos ou anomalias na execução dos contratos
- Propor medidas corretivas quando necessário
- Assegurar o cumprimento dos prazos e orçamentos estabelecidos
- Coordenar as equipas técnicas envolvidas nas obras
- Implementar estratégias para maximizar a satisfação do cliente e a qualidade das obras

### Requisitos:

- Formação superior em Engenharia Civil, Arquitetura ou áreas afins
- Conhecimento do Código dos Contratos Públicos
- Experiência em gestão de contratos públicos de obra e pós-venda
- Excelentes habilidades analíticas e de resolução de problemas
- Excelentes habilidades organização e comunicação
- Capacidade de liderança e gestão de equipas

### Oferecemos:

- Salário competitivo

- Oportunidades de desenvolvimento profissional
- Ambiente de trabalho desafiador e dinâmico
- Participação em projeto de grande impacto no desenvolvimento de Lisboa

**Envie o seu currículo para:** [recursos.humanos@lisboaocidentalsru.pt](mailto:recursos.humanos@lisboaocidentalsru.pt).